

FLASH

(16)

1. COMMENT INCLURE LES STOCKS DANS VOTRE BORROWING BASE ?

L'apparition en Europe du phénomène **BORROWING BASE** dans le début des années '90 a modifié le regard que le Banquier portait sur le financement des actifs circulants.

Tout naturellement, la perception qu'il avait du Gage Marchandises a évolué dans le même sens : **Plutôt qu'une garantie de dernière minute, le Gage Marchandises est devenu une technique de financement de stocks.**

Quoi de plus évident en effet que de lier le financement des actifs circulants à leur évolution, et d'utiliser en même temps ces actifs circulants comme garantie ?

La S.A. WARRANT s'est aussi adaptée à ce nouveau trend.

Aujourd'hui, le GAGE MARCHANDISES est un outil souple qui s'intègre parfaitement dans la Borrowing Base de la Banque

- privilège juridique de 100%
- contrôle physique mensuel des marchandises
- reporting mensuel détaillé
- suivi journalier du stock gagé
- crédit utilisable à concurrence de x% du stock plancher (*)

dans l'organisation interne du client

- sa Borrowing Base augmente considérablement
- le déplacement du stock n'est pas nécessaire
- les mouvements de stock se poursuivent tout à fait normalement
- il bénéficie d'un contrôle mensuel externe de ses stocks
- respect du stock plancher couvrant le crédit utilisé (*)

(*) En général les crédits utilisés sont des "straight loans", révisables mensuellement. Le stock plancher varie en fonction du crédit utilisé.

Demandez la nouvelle brochure "Le GAGE MARCHANDISES" au 02/511.19.21.



2. LA FILIERE BOIS A NOUVEAU TOUCHEE

9 ans après la Belgique, la France connaît un séisme forestier d'une ampleur sans précédent (plus de 100.000.000 de m³ abattus).

Ainsi que l'ont annoncé les autorités françaises, le soucis de prévenir un effondrement des cours du bois débouchera nécessairement sur un stockage massif.

Il est toutefois peu probable que l'on évite une baisse sensible de ces cours et un afflux important de marchandises sur le marché belge.

Il est par contre vraisemblable que nos entreprises de la filière bois répondent à une offre exceptionnelle pour se constituer un stock de réserve.

Vous serez ou avez peut-être déjà été sollicités pour financer des achats que la trésorerie habituelle de vos clients ne permet pas d'assumer.

Nous nous tenons à votre disposition ainsi qu'à celle de vos clients pour étudier la mise en place de garanties marchandises spécifiques qui vous permettraient de rencontrer les besoins de ces derniers.

3. NOUS VOUS INVITONS ... CHEZ VOUS

Pour votre bonne information, nous vous proposons un exposé présentant nos différents services (Gage Marchandises, Asset Control, Car Collateral).

L'occasion d'apporter une réponse claire à l'ensemble de vos questions ...

Durée +/- 1h (Exposé +/- 30 min. + Question-time +/- 30 min.)

Nombre idéal de participants < 15 personnes.

Matériel : rétroprojecteur.

Contactez-nous au 02/ 511.29.31 pour fixer la date qui vous convient !

FLASH vous adresse ses meilleurs voeux pour l'an 2000.

S.A. WARRANT Galerie Ravenstein 3 1000 Bruxelles 02/511.29.31 BELGIQUE	S.A. AUXIGA 20, Rue Laffitte 75009 Paris 0033/1/47.70.42.46 FRANCE	S.A. C.S.I. Galerie Ravenstein 3 1000 Bruxelles 02/511.28.31 AUTRES PAYS EUROPEENS	C.S.I. Inc. 1750 N. Collins Bld Richardson, Texas 75080 U.S.A.	Action Commerciale S.A.R.L. 49, Rue de Lourmel 75015 Paris 0033/1/45.78.05.30
--	--	--	--	---

Editeur Responsable : B. Maes

