

FLASH

(16)

1. DE VOORRADEN IN UW “BORROWING BASE” ?

Het fenomeen **BORROWING BASE** dat in Europa verscheen in het begin van de jaren '90, veranderde op een fundamentele manier de kijk van de Bankier op het financieren van vlottende activa.

Dankzij deze evolutie is de Bankier ook het Goederenpand vanuit een nieuwe invalshoek gaan bekijken :

Voorheen beschouwd als een ultiem te nemen waarborg, wordt het Goederenpand vandaag de dag beschouwd als een **volwaardige financieringstechniek** van voorraden.

Self-liquidating ... de financiering van de vlottende activa wordt gekoppeld aan hun eigen evolutie

Self-securing ... de gefinancierde vlottende activa dienen tegelijkertijd als waarborg

De N.V. WARRANT kadert perfect in deze nieuwe trend.

Het Goederenpand integreert zich op een efficiënte en soepele manier

In de Borrowing Base van de Bank

- Uitbreiding van de Borrowing Base dankzij een **juridisch voorrecht van 100%**
- Maandelijkse fysieke controle van de goederen
- Maandelijkse gedetailleerde rapportering
- Dagelijkse opvolging van de verpande voorraad
- Krediet opneembaar pro rata ... % van de Drempelvoorraad (*)

In de interne organisatie van de Klant

- Zijn Borrowing Base stijgt aanzienlijk
- De voorraad hoeft niet verplaatst te worden
- De voorraadbewegingen lopen gewoon verder
- Zijn voorraad wordt ook door een externe controlemaatschappij gecheckt
- Ter dekking van het opgenomen krediet, respecteert hij een Drempelvoorraad (*)

(*) Het krediet wordt gewoonlijk opgenomen onder de vorm van “straight loans”, maandelijks herzienbaar.

De Drempelvoorraad varieert in functie van het opgenomen krediet.

Vraag Uw brochure “Het GOEDERENPAND” op nummer 02/511.29.31.



2. DE HOUTSECTOR OPNIEUW GETROFFEN

Zoals 9 jaar geleden in België, werden deze keer de Franse bossen getroffen door een nog nooit voorheen gekend cataclysm (meer dan 100.000.000 m3 werden neergeveld).

De Franse autoriteiten kondigden reeds aan dat een massieve opslag van het hout nodig zal zijn teneinde een koersineenzakking te vermijden.

Hoogstwaarschijnlijk zal een koersdaling zich toch voordoen en zal de Belgische markt een significatieve stijging van het aanbod meemaken.

Het is dus ook zeker niet uitgesloten dat de Belgische bedrijven in de houtsector hier een opportuniteit in zullen zien om zich een reserve-voorraad aan te schaffen.

Uw klanten hebben misschien al bij U aangeklopt om deze uitzonderlijke aankopen te financieren.

Wij staan te Uwer beschikking om samen met Uw klanten te bekijken in welke mate een Goederenpand deze financiering kan vergemakkelijken.

3. WIJ NODIGEN U UIT ... IN UW BANK

Wij stellen U een informatieve uiteenzetting voor van onze verschillende diensten (Goederenpand, Asset Control, Car Collateral).

Een gelegenheid om U een klaar en duidelijk antwoord te geven op al Uw vragen ...

Duur +/- 1u (Uiteenzetting +/- 30 min. + Question-time +/- 30 min.)

Ons ideaal publiek < 15 personen.

Materiaal : retroprojector.

Bel ons op 02/ 511.29.31 om de voor U best geschikte datum vast te leggen !

FLASH wenst U het allerbeste voor het jaar 2000.

N.V. WARRANT Ravensteingalerij 3 1000 Brussel 02/511.29.31 BELGIË	S.A. AUXIGA 20, Rue Laffitte 75009 Paris 0033/1/47.70.42.46 FRANKRIJK	N.V. C.S.I. Ravensteingalerij 3 1000 Brussel 02/511.28.31 ANDERE EURO- PESE LANDEN	C.S.I. Inc. 1750 N. Collins Bld Richardson, Texas 75080 U.S.A.	Action Commerciale S.A.R.L. 49, Rue de Lourmel 75015 Paris 0033/1/45.78.05.30
---	---	--	--	---

Verantwoordelijk uitgever : B. Maes

