

FLASH

(28)

A. Certificatie van Uw Borrowing Base

Kredietlijnen aan de hand van een Borrowing Base zijn ongetwijfeld zeer soepel voor Uw klant, maar is dit wel comfortabel voor de bank ?

De opvolging, de administratie met onder meer het nazicht van de voorraadlijsten, de Aging Balance, eindeloze listings, ..., om uiteindelijk slechts een beperkt en onduidelijk beeld van de betreffende activa te bekomen.

In de praktijk kan immers niet altijd even makkelijk nagegaan worden of de criteria, door uw Bank opgelegd ter berekening van de Borrowing Base, gerespecteerd worden.

Beroep doen op een specialist inzake controle is aldus zeker geen overbodige luxe.

Naast de controle van voorraden, wat steeds deel heeft uitgemaakt van onze "core business", wordt er actueel meer en meer beroep gedaan op onze diensten ter controle van de Borrowing Bases, welke voornamelijk bestaan uit Klantschuldvorderingen.

Ten einde nog beter te kunnen voldoen aan Uw behoeften, bieden wij U volgende dienst aan :

CERTIFICATIE van Uw BORROWING BASE

Deze nieuwe dienst bestaat uit :

- het controleren of Uw klant op een correcte manier de Borrowing Base criteria toepast in zijn rapportering naar de bank
- indien nodig, zelf deze criteria toepassen op de activa van Uw klant
- het uitgeven van een Certificaat, met vermelding van de juiste berekening van Uw Borrowing Base

Deze Certificatie is o.a. gebaseerd op de volgende onderzoeken :

- controle van de naleving van de Kredietverzekeringslimieten per klant
- vaststelling van concentraties
- vaststelling van eventuele compensatierisico's
- vaststelling van "intercompany" klantschuldvorderingen
- opsporing van "dubieuze" klantschuldvorderingen
- steekproefsgewijze authenticiteitscontrole van de openstaande facturen

- fysieke controle van de voorraad

Praktische informatie

- interventie op de site van Uw klant
- maximaal 1 persoonswerkdag
- frequentie vrij te kiezen door de Bank
- € 1.000,- excl. BTW per controle



B. Markttendens

Meer en meer worden wij ondervraagd in verband met dossiers omtrent strategische stocks.

Hoewel dergelijke aankopen niet altijd volledig risicoloos zijn, gaat U als financierende instelling deze uitdaging niet uit de weg om Uw klant te steunen in zijn groei.

De goederen die met het oog op de betere prijs massaal worden ingekocht, moeten natuurlijk voor bepaalde termijn opgeslagen worden.

Deze opslag gebeurt meestal op de site van de klant zelf, soms bij een professionele warehouseur.

Denken we aan de petroleumsector welke strategische stocks aanlegt die gesubsidiëerd kunnen worden.

APETRA, een in België recent opgerichte overheidsinstelling, bemiddelt hierbij ingevolge de Europese regelgeving.

Bovenop een individuele aanhoudingsplicht voor een bepaald voorraadsniveau (in verhouding tot het omzetcijfer), kunnen de ondernemingen zich ook inschrijven op zgn "tenders" waarvoor een te bepalen vergoeding wordt aangeboden door APETRA.

Natuurlijk vormen deze voorraden een belangrijke immobilisering die gefinancierd dient te worden.

NV Warrant ondersteunt U én Uw klanten in het aangaan van dergelijke transacties door het plaatsen van een solide waarborg te Uwer gunste, die gepaard gaat met een periodieke fysieke controle, een dagelijkse monitoring en een verzorgde rapportering.

Ook in sectoren die accijnsverhogingen tegemoet gaan, spelen bedrijfsleiders pro-actief in door aan de huidige, lagere marktprijs hun goederen in te kopen (sigaretten, roltabak, etc).

Deze plotse aankopen vragen echter tijdelijk een bijkomende financiering.

Hiervoor wordt uiteraard beroep gedaan op de diensten van NV Warrant.

De automobielsector ondergaat significatieve wijzigingen inzake distributie.

Grote Japanse merken zoals Mitsubishi, Honda en Mazda stoppen hun samenwerking met de importeurs en gaan voortaan zélf het dealernetwerk toeleveren.

Dit zal er echter voor vele Belgische dealers (en zelfs dealers elders in Europa) voor zorgen dat zij hun voorraadfinanciering dienen te herbekijken.

Opnieuw zullen de diensten van NV Warrant hun toegevoegde waarde betekenen.

Met andere woorden, waar er nood is aan strategisch beleid voor een sterke economische marktpositie, is het Goederenpand dé geknipte oplossing voor Uw klanten.

N.V. WARRANT W. Churchillaan 147 1180 Brussel +32 2 511 29 31 BELGIË	S.A. AUXIGA 94 bis, Avenue de Suffren 75015 Paris +33 1 47 70 42 46 FRANKRIJK	S.A. GB AUXIGA C/ Velasquez 14 - 1º Izda 28001 Madrid +34 91 781 28 90 SPANJE	C.S.I. Lic 2301 Weyborn Drive PO Box 7521 Arlington, Texas 75080 U.S.A. (partner)	S.A.R.L. Action Commerciale 49, Rue de Lourmel 75015 Paris +33 1 45 78 05 30 (partner)
--	---	---	--	---

Verantw. Uitgever : B. Maes